



## VERKAUFSBERATER (M/W/D)

### IHRE AUFGABEN

- Als Experte für die individuelle Mobilität sind Sie der Ansprechpartner für unsere Kunden bei Fragen zu konventionellen und alternativen Antrieben
- Sie sind die erste Kontaktperson für unsere Kunden und führen eine professionelle Fahrzeugpräsentation, sowie Bedarfsanalyse durch bis hin zum Verkaufsabschluss
- Organisation von Probefahrten (auch begleitend), sowie Fahrzeugübergaben bei uns im Autohaus oder beim Kunden vor Ort
- Follow-Up nach der Fahrzeugübergabe sowie Bestandskundenpflege
- Repräsentant des Autohauses bei Messen und weiteren außer Haus Veranstaltungen
- Sie haben den Markt stets im Auge und beobachten Trends sowie unsere Mitbewerber

### IHR PROFIL

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Qualifikation zum geprüften Automobilverkäufer wünschenswert
- Sehr gutes Branchenwissen und Verständnis von Beratungs- und Verkaufsprozessen
- Erfahrung mit Verfahren der Kundenakquise
- Hohe soziale Kompetenz und Kundenorientierung
- Sehr gutes Ausdrucks- und Sprachvermögen
- Selbständiges, verantwortliches und vorausschauendes Arbeiten
- Aufgeschlossenheit, Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Führerschein (Klasse B)

### WIR BIETEN IHNEN

- Zielgerichtete Einarbeitung für einen optimalen Start
- Eine partnerschaftliche und kollegiale Unternehmenskultur
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten mit interessanten Perspektiven
- Eine herausfordernde Aufgabe in einem engagierten Team
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem professionellen Arbeitsumfeld

Interesse? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – bevorzugt per E-Mail – unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an [info@goettgens.de](mailto:info@goettgens.de), z.Hd. Benjamin Göttgens

