



VERKAUFSBERATER (M/W/D)

IHRE AUFGABEN

- Als Experte für die individuelle Mobilität sind Sie der Ansprechpartner für unsere Kunden bei Fragen zu konventionellen und alternativen Antrieben
- Sie sind die erste Kontaktperson für unsere Kunden und führen eine professionelle Fahrzeugpräsentation, sowie Bedarfsanalyse durch bis hin zum Verkaufsabschluss
- Organisation von Probefahrten, sowie Fahrzeugübergaben
- Follow-Up nach der Fahrzeugübergabe sowie Bestandskundenpflege
- Repräsentant des Autohauses bei Messen und Veranstaltungen
- Sie haben den Markt stets im Auge und beobachten Trends sowie unsere Mitbewerber

WIR BIETEN IHNEN

- Zielgerichtete Einarbeitung für einen optimalen Start
- Eine partnerschaftliche und kollegiale Unternehmenskultur
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten mit interessanten Perspektiven, einen modernen Arbeitsplatz
- Betriebliche Altersvorsorge, kostenlose Getränke wie Wasser und Kaffee, täglich frisches saisonales Obst, Bike-Leasing und vieles mehr...

IHR PROFIL

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Qualifikation zum geprüften Automobilverkäufer wünschenswert
- Sehr gutes Branchenwissen und Verständnis von Beratungs- und Verkaufsprozessen
- Erfahrung mit Verfahren der Kundenakquise
- Hohe soziale Kompetenz und Kundenorientierung
- Sehr gutes Ausdrucks- und Sprachvermögen
- Selbständiges, verantwortliches und vorausschauendes Arbeiten
- Aufgeschlossenheit, Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Führerschein (Klasse B)

Interesse? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – bevorzugt per E-Mail – unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an bewerbung@goettgens.de, z.Hd. Benjamin Göttgens

